



Reizt Sie die Chance, im wachsenden Online-Handel neue Märkte zu erschließen? In einer Schlüsselposition im Vertrieb? Mit hochkarätigen Kunden? Und mit einer der erfolgreichsten Online-Shoplösungen des Marktes?

WEBSALE entwickelt hochwertige eCommerce-Lösungen und betreibt diese auf eigenen Hochleistungs-Servern für Versender, die in ihrem Marktsegment „Mehr-Bewegen“ wollen. Mit unserer Shop-Plattform wird dieser Anspruch seit 20 Jahren realisiert.

Über 250 mittelständische Versandhäuser sehen in uns ihren Nummer-eins-Partner. Als ein marktführender Anbieter sind wir in vielen Branchen präsent: Lifestyle, Cooking, Fashion, Food, Print, Industry, Electronics, Merchandising, Health, Wellness. Unser Team von rund 30 klugen Köpfen hält die Elite des mittelständischen Versandhandels auf Zukunftskurs.

Als Account-Manager Innendienst (m/w) machen Sie Ihre Kunden glücklich - Mit einer Shoplösung, die ihresgleichen sucht.

### Aufgabengebiet

- Sie verkaufen Ihren Kunden Erfolg und sind für Neu- und Bestandskunden erster Ansprechpartner (m/w). Die Shoplösung – und die damit verbundenen Dienstleistungen – sind hoch innovativ, top funktional, berechenbar wirtschaftlich, leistungsstark bis ins Detail. Und last but not least branchenübergreifend am Markt etabliert.
- Sie arbeiten in einem dreiköpfigen Vertriebsteam. Man kennt sich, spielt sich die Bälle zu.
- Ihre Einarbeitung ist kollegial und sorgfältig. Ein Team-Pate steht Ihnen in der Startphase persönlich zur Seite.
- Im Tagesgeschäft akquirieren Sie neue Kunden, beraten Bestandskunden bei Anfragen und Projekten, erstellen qualifizierte Angebote und stimmen Projekte mit internen Abteilungen ab.
- Sie berichten direkt an die Vertriebsleitung. Kurze Wege, schnelle (und klare) Entscheidungen. Das Klima: informell und locker. So, wie zu den Schnittstellen in Webdesign, Support und Entwicklung.
- Unsere kleinen Team-Büros werden Ihnen gefallen. Von hier aus betreuen Sie Ihre Kunden – nur etwa 10 Prozent Ihrer Arbeitszeit sind Sie auf Geschäftsreise bei Kunden vor Ort.

### Ihr Profil

- Ihre berufliche Basis ist eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium (Uni/FH).
- Wichtig für Ihren Erfolg ist uns Ihre einschlägige Berufspraxis im Vertrieb von Internet-Dienstleistungen/technischen IT-Lösungen. Ideal wäre es natürlich – aber kein Muss –, wenn Sie bereits Vertriebspraxis im Bereich Online Shops haben.
- Viele unserer Kunden sind international aufgestellt. Ein verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift setzen wir deshalb ebenso voraus wie eine präzise, auf den Punkt kommende Gesprächsführung auf Deutsch.
- Sie verkaufen ein hochwertiges technisches Produkt, das in rasantem Tempo immer weiter entwickelt wird. Ingenieur oder Webentwickler (m/w) müssen Sie nicht sein – Technik- und IT-affin schon.
- Ihr gutes Verständnis für unsere High Technology ist Ihr Schlüssel zum Kunden. Sie verkaufen nicht nur – Sie beraten fundiert zu anspruchsvollen Produkten und Dienstleistungen.
- Sie sind Mitdenker und verlässlicher Partner (m/w) im Team. Begeistert von der Mission, den Online-Markt mit unserer Shoplösung voranzubringen. Mehr verkaufen – das ist Ihr Ziel, das Sie mit Kompetenz, Empathie, kommunikativen Qualitäten und Umsetzungsstärke erreichen.
- Mit Ihrem feinen Gespür für Kundenwünsche wissen Sie, worauf es ankommt: Gemeinsam MEHR-BEWEGEN.

Im Versandhandel ist WEBSALE ein Erfolgsgarant. Für unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind wir ein attraktiver Arbeitgeber.

Gestalten Sie bei WEBSALE die Zukunft des Online-Handels mit  
Kommen Sie nach Nürnberg, dem lebenswerten Wirtschaftszentrum mit bezahlbaren Mieten. Mit starken Branchen wie Automotive, Information, Kommunikation, Automation, Energie, Umwelt, Medizin. Mit einer vielfältigen Hochschullandschaft und mit herausragenden Forschungseinrichtungen von Max Planck bis Fraunhofer. Eine Stadt mit großer Tradition und exzellenter Lebensqualität. Wer hier lebt, ist angekommen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Gudrun Klinger gerne persönlich unter Tel. 0911/63221-0 zur Verfügung. Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als PDF (möglichst nicht mehr als 5 MB) mit Lebenslauf, Zeugnissen, etc. unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Jobs-g@websale.de

oder an:

WEBSALE AG  
- Bewerbung Account-Manager -  
Gutenstetter Str. 2  
90449 Nürnberg

