

Einen neuen Kunden kontaktiert.
Eine lebenslange Beziehung begonnen.



Ein Fels in der Brandung? Das ist bei uns jeder. Denn in der Württembergischen Versicherung können wir uns felsenfest aufeinander verlassen. Wir halten Wort und gehen partnerschaftlich miteinander um. Auf diesem Fundament wachsen die langfristig stabilen Beziehungen, die uns prägen und die wir so schätzen. Auch und gerade in unserem Vertriebsaußendienst. Deshalb stehen wir Ihnen als Mitarbeiter (m/w/d) in einer unserer Generalagenturen vom ersten Tag an zur Seite. Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg zum verlässlichen, anerkannten Berater (m/w/d) Ihrer Kunden. So erschließen Sie sich bei uns weitere Erfolgsperspektiven, etwa als möglicher Nachfolger (m/w/d) eines Agenturinhabers.

Kundenberater in einer Versicherungsagentur (m/w/d) mit ansprechenden Benefits

Kennziffer: 23683 | Standort: Luckenwalde

Aufgaben:

- Sie arbeiten kunden- und erfolgsorientiert mit modernen Vertriebsansätzen.
- Dynamisch und mit Freude bauen Sie Kundenbeziehungen auf und nutzen innovative Wege der Netzwerkpflege.
- Sie arbeiten in einem langjährig gewachsenem Bestand.
- Neue Kunden gewinnen Sie durch planmäßiges Beschaffen und Auswerten von Beziehungs-, Empfehlungs- und Fremdadressen.
- Sie arbeiten aktiv mit dem Agenturinhaber sowie mit zuständigen Fachberatern der Württembergischen Versicherung zusammen.
- Die Ihnen zugewiesenen Kunden betreuen Sie fachlich durch regelmäßigen Kundenservice und die damit verbundenen administrativen Aufgaben.

Erwartungen:

- Sie sind ausgebildeter Versicherungskaufmann (m/w/d), Kaufmann für Versicherung und Finanzen (m/w/d) oder Versicherungsfachmann (m/w/d) (IHK).
- Alternativ sind Sie ausgebildeter Bankkaufmann (m/w/d)
- Idealerweise haben Sie bereits Verkaufserfolge erzielt.
- Sie sind überzeugungs- und kommunikationsstark und punkten mit Ihrer Fach- und Beratungskompetenz.
- Auf persönlicher Ebene agieren Sie mit viel Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft.
- Sie verfügen über den Führerschein Klasse B und Grundkenntnisse in MS Office.

Chancen

- Wir bieten einen Dienstwagen plus Kilometergeld, eine betriebliche Altersversorgung sowie mobiles Arbeiten und Flexibilität.
- Wir geben Ihnen als Generalagentur eines traditionsreichen und zuverlässigen Partners Sicherheit für die Zukunft.
- Unterstützung erhalten Sie von erfahrenen Kollegen und Fachberatern der Württembergischen Versicherung.
- Sie profitieren von unserem umfangreichen Aus- und Weiterbildungsprogramm (z.B. Top-Generalistenausbildung "Zertifizierter Vorsorge-Spezialist").
- Ihre Tätigkeit bei uns bietet Ihnen viel Abwechslung und eine flexible Zeitgestaltung.
- Selbstverständlich bieten wir Ihnen Unterstützung in der Startphase und die Sicherheit eines Angestelltenverhältnisses.
- Wir bieten einen Dienstwagen plus Kilometergeld, eine betriebliche Altersversorgung sowie mobiles Arbeiten und Flexibilität.

Württembergische Versicherung AG

Olaf Blank

030 84480-164

Jetzt bewerben

