

Ein
ausgezeichneter
Arbeitgeber!

Wir suchen für unsere Berliner Niederlassung der IKB eine/n

**Firmenkundenbetreuer /
Relationship-Manager (m/w/d)**

Sie kennen uns noch nicht?

- ✓ Die IKB ist **führender Spezialist für die Finanzierung des gehobenen Mittelstandes**, dem Rückgrat der deutschen Wirtschaft.
- ✓ Gründungsjahr 1924
- ✓ Unsere Branchenexpertise, Finanzierungserfahrung und Fördermittelkompetenz machen uns zum idealen Partner und Berater für gehobene mittelständische Unternehmen (Umsatz > 250 Mio. €) im Bereich Langfristfinanzierung.
- ✓ Wir selbst haben mittelständische Strukturen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- ✓ Unser Unternehmenssitz ist in Düsseldorf, weitere Standorte sind in Berlin, Frankfurt, Hamburg, München und Stuttgart.

IKB - Die Unternehmerbank



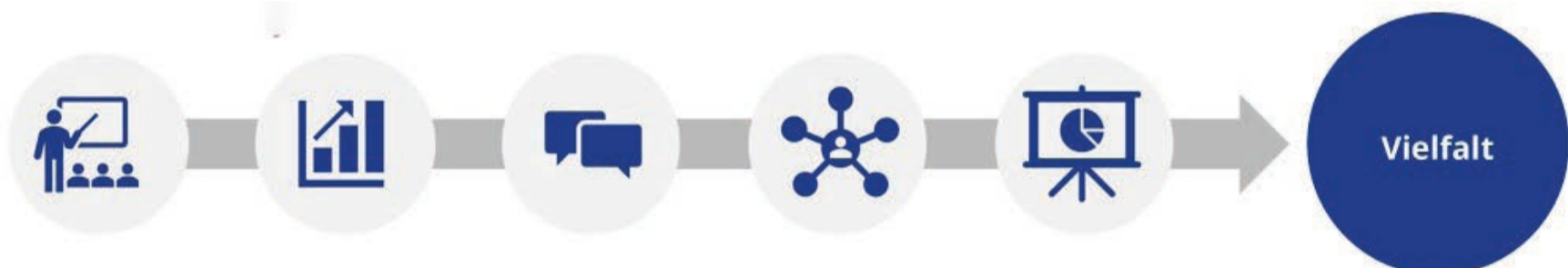
Vielseitigkeit, Dynamik und Flexibilität.

Das zeigen wir. Wir sind ca. 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und wir schreiben täglich unsere eigene Erfolgsgeschichte – mit und für unsere Kunden.



Ihre Aufgaben:

- Identifikation von geeigneten Finanzierungs- und Beratungsansätzen bei den Potentialkunden der Bank, z. B. Großinvestitionen, Akquisitionen, Re- und Umfinanzierungen
- Aktive Betreuung eines Portfolios an Bestandskunden der Berliner Niederlassung
- Neukundenakquisition namhafter deutscher Unternehmen des Mittelstands für das eigene Kreditbuch der Bank (Eigen- und Fördermittelfinanzierungen) sowie für Kapitalmarktprodukte (SSD, Privatplatzierung und Anleihe)
- Erstellung von Finanzierungskonzepten und Akquisition von Mandaten für bilaterale Förder- und Eigenmittelfinanzierungen, strukturierte Finanzierungen sowie Kapitalmarktprodukte. Dabei obliegt Ihnen die Führung des Deal-Teams
- Laufende Zusammenarbeit mit den Produktteams der Bank, den Industriegruppen und dem Risikobereich
- Aufbereitung der bereitgestellten Informationen und Bewertung eingereicherter Unterlagen, Analyse der Geschäftsberichte und Business-Pläne, Wertung der Sicherheiten. Einschätzung von Management, Branchen und Produktionsabläufen



Ihr Profil:

- Erfolgreicher wirtschaftswissenschaftlicher Hochschulabschluss oder vergleichbarer Abschluss mit entsprechenden Qualifikationen
- Mehrjährige Erfahrung in der Akquisition und Betreuung von gehobenen mittelständischen Firmenkunden im Kreditgeschäft in Deutschland
- Ausgeprägtes Corporate Finance Know-How
- Fundiertes Finanzierungswissen (Strukturierung, öffentliche Fördermittel, Kapitalmarkt)
- Hohe risikopolitische Sensibilität und unternehmerisches Denken
- Akquisitorische Einstellung und kommunikatives Geschick
- Starke Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten, Netzwerkkompetenz
- Hoher Grad an Selbstständigkeit und Selbstorganisation

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich mit wenigen Klicks direkt über den grünen Bewerbungsbutton auf dieser Stellenanzeige oder über den Link: <https://www.ikb.de/karriere>. Bitte geben Sie auch Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung an. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Das bieten wir Ihnen:

Gratis-Kaffee und Kicker kann jeder. Die haben wir auch. Unsere Mitarbeiter schätzen besonders diese Vorzüge:



Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten



Eine leistungsgerechte attraktive Vergütung und eine betriebliche Altersvorsorgung



Eine sehr moderne Arbeitsumgebung mit ergonomischer Ausstattung



Kontinuierliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten und Wissensaustausch



Professionelle Teams, die sich in allen Belangen gegenseitig unterstützen



Firmenevents: Von entspannten Kneipenbesuchen bis hin zu idyllischen Sommerfesten

Was ist das Besondere?

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit mit Gestaltungsfreiräumen.

- Sie möchten wissen, was unsere Werte sind und wie unsere Kunden uns erleben?

🕒 [IKB Werte](#)

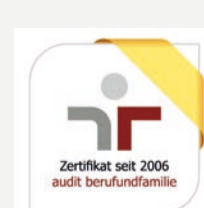
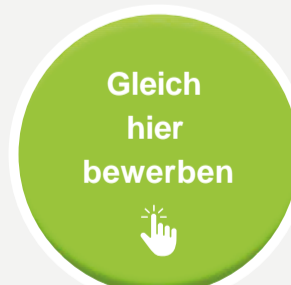
- Sie möchten einen Blick in die Bank werfen?

🕒 [IKB Einblicke](#)

- Sie wollen noch mehr darüber wissen, womit wir uns befassen?

🕒 [IKB Corporate Blog](#)

**Wir gestalten Zukunft!
Gestalten Sie sie mit!**



Sie haben noch Fragen?

Wir laden Sie zu einem virtuellen Kaffee ein.

Ihr Ansprechpartner freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme:



Philipp Göres
Tel.: +49 211 8221 4770

