



EWR ist seit über 100 Jahren das Energieunternehmen in Rheinhessen, dem hessischen Ried und der Pfalz. Rund 600 Mitarbeiter arbeiten an der sicheren, zuverlässigen und nachhaltigen Versorgung von über 260.000 Kunden mit Strom, Gas, Wasser und schnellem Internet. Die EWR AG investiert mit Ihren Tochtergesellschaften EWR Netz GmbH und EWR Neue Energien GmbH gezielt in führende Infrastrukturtechnologien, den Netzausbau und in erneuerbare Energien für die Region.

Leiter Vertriebsentwicklung und Vertriebssteuerung (m/w/d)

VOLLZEIT

📍 Worms, Deutschland

📄 Mit Berufserfahrung

📅 26.04.22

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Deine Aufgaben:

- In der Rolle als Leiter Vertriebsentwicklung und Vertriebssteuerung bist Du verantwortlich für die zahlenbasierte Steuerung der Vertriebsaktivitäten auf Basis der Mittelfristplanung, die Du aktiv mitgestaltest.
- Darüber hinaus wirkst Du aktiv bei der strategischen Positionierung und Weiterentwicklung des Commodity-Vertriebs mit.
- Der Aufbau eines Tools zur Übersicht über alle relevanten KPIs und Customer Insights sowie die Durchführung von Adhoc-Analysen gehört ebenfalls zu Deinem Aufgabengebiet.
- Du entwickelst und pflegst Produktportfolios für Privat- und Gewerbekundentarife und bist in diesem Rahmen verantwortlich für die Sicherstellung der Wirtschaftlichkeit und der relevanten gesetzlichen Regularien.
- Die Weiterentwicklung und Transformation von Prozessen und Abläufen rundet Dein Aufgabengebiet ab.

Dein Profil:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Fundierte Kenntnisse in der Energiewirtschaft, insbesondere in den rechtlichen und wirtschaftlichen Grundlagen des Energievertriebs zeichnen Dich aus.
- Du begeisterst Dich für digitale Prozessabläufe des Preismanagements sowie für relevante, innovative Markttrends und verfügst über Know-How in der Transformation von Prozessen.
- Darüber hinaus besitzt Du analytische Fähigkeiten, ein gutes Zahlenverständnis und eine schnelle Auffassungsgabe komplexer Zusammenhänge.
- Leistungsbereitschaft, Eigeninitiative und kundenorientiertes Denken und Handeln gehören zu Deinen Stärken.

Deine Zukunft bei EWR:

- Wir bieten Dir eine Stelle in einem nachhaltig denkenden und regional verwurzelten Energieunternehmen mit einer mehr als 100-jährigen Erfolgsgeschichte.
- Bei uns erhältst du eine attraktive Vergütung, leistungsgerechte Sonderzahlungen sowie jährliches Urlaubsgeld, ein 13. Gehalt und monatlich vermögenswirksame Leistungen.
- Du hast bei uns durch ein flexibles Arbeitszeitmodell und mobiles Arbeiten die Möglichkeit Beruf und Familie zu vereinbaren, darüber hinaus verfügst Du über 30 Tage Urlaub im Jahr.
- Wir bieten Dir zahlreiche Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterbildung sowie betriebliches Gesundheitsmanagement und eine betriebliche Altersvorsorge.
- ...und vieles mehr!

Haben wir Dein Interesse für die Position als Leiter Vertriebsentwicklung und Vertriebssteuerung (m/w/d) in unserem Unternehmen geweckt?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Bewerbungsportal bis spätestens 22. Mai 2022.

EWR Aktiengesellschaft, Lutherring 5, 67547 Worms

ONLINE BEWERBEN

[Weitere Jobs ansehen](#)

Diesen Job teilen [in](#) [f](#) [twitter](#) [x](#)