



**EWR ist seit über 100 Jahren das Energieunternehmen in Rheinhessen, dem hessischen Ried und der Pfalz. Rund 600 Mitarbeiter arbeiten an der sicheren, zuverlässigen und nachhaltigen Versorgung von über 260.000 Kunden mit Strom, Gas, Wasser und schnellem Internet. Die EWR AG investiert mit Ihren Tochtergesellschaften EWR Netz GmbH und EWR Neue Energien GmbH gezielt in führende Infrastrukturtechnologien, den Netzausbau und in erneuerbare Energien für die Region.**

## Mitarbeiter Vertriebsentwicklung und Vertriebssteuerung (m/w/d)

VOLLZEIT

📍 Worms, Deutschland

📄 Mit Berufserfahrung

📅 22.03.22

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich - zunächst befristet auf 2 Jahre - zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

### Deine Aufgaben:

- In der Rolle als Mitarbeiter in der Vertriebsentwicklung und Vertriebssteuerung unterstützt Du in vielen spannenden Projekten und leitest Teilprojekte rund um Themen wie Kundenprozessoptimierung und Optimierung der Vertriebssteuerung innerhalb der EWR AG.
- Neben der Vertriebsentwicklung steht auch die Teamentwicklung für Dich im Vordergrund, wozu Du regelmäßig teaminterne Workshops organisierst und durchführst.
- Des Weiteren arbeitest Du gemeinsam mit Deinem direkten Vorgesetzten an den abteilungsinternen Fachthemen wie z. B. Preis- und Qualitätsmanagement, Steuerung und E-Mobilität.
- Du unterstützt das Joint Venture zwischen EWR und ROWE, die liqwotec GmbH, bei der vertrieblichen Strategieplanung und Prozessoptimierung, gestaltest das Marketing und den Vertrieb mit und beteiligst Dich aktiv daran, den Erfolg des Start-Ups voranzutreiben.

### Dein Profil:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder verfügst über eine vergleichbare Qualifikation.
- Die vertriebsstrategische Konzeption, der aktive Vertrieb sowie die Leadgenerierung über diverse Kanäle gehören zu Deiner Expertise.
- Außerdem hast Du bereits Erfahrung im Bereich Social Media Marketing, insbesondere im B2B-Segment.
- Darüber hinaus verfügst Du über eine lösungsorientierte und selbstständige Arbeitsweise gepaart mit einer großen Organisationsfähigkeit, mit der Du bereits erste Projekte eigenständig umgesetzt hast.
- Du siehst Strukturen und Prozesse nicht als gegeben an, sondern arbeitest mit einer hohen Eigenmotivation an der nachhaltigen Verbesserung.

### Deine Zukunft bei EWR:

- Wir bieten Dir eine Stelle in einem nachhaltig denkenden und regional verwurzelten Energieunternehmen mit einer mehr als 100-jährigen Erfolgsgeschichte.
- Bei uns erhältst du eine attraktive Vergütung, leistungsgerechte Sonderzahlungen sowie jährliches Urlaubsgeld, ein 13. Gehalt und monatlich vermögenswirksame Leistungen.
- Du hast bei uns durch ein flexibles Arbeitszeitmodell und mobiles Arbeiten die Möglichkeit Beruf und Familie zu vereinbaren, darüber hinaus verfügst Du über 30 Tage Urlaub im Jahr.
- Wir bieten Dir zahlreiche Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterbildung sowie betriebliches Gesundheitsmanagement und eine betriebliche Altersvorsorge.
- ...und vieles mehr!

Haben wir Dein Interesse für die Position als Mitarbeiter Vertriebsentwicklung und Vertriebssteuerung (m/w/d) in unserem Unternehmen geweckt?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Bewerbungsportal bis spätestens 17. April 2022.

EWR Aktiengesellschaft, Lutherring 5, 67547 Worms

ONLINE BEWERBEN

Weitere Jobs ansehen

Diesen Job teilen

