



Leiter (m/w) b2b Vertrieb für SaaS Lösungen – Perspektive Geschäftsführung mit attraktiver Unternehmensbeteiligung

Unser Mandant, die aexea GmbH in Stuttgart, ist ein innovatives Technologieunternehmen, das eine standardisierte SaaS-Plattform für die automatisierte Erstellung von Texten ohne Programmierkenntnisse zugänglich macht. Große Textvolumina schnell, kostengünstig und auf hohem Niveau zu erstellen hält in vielen Branchen verstärkt Einzug, so im E-Commerce, Verlagswesen und BI-Umfeld. Nach erfolgreicher Wachstumsfinanzierung soll die aexea GmbH seine führende Position als international agierender und unabhängiger Dienstleister für automatisierte Texte weiter vorantreiben.

Unser Mandant erwartet vom zukünftigen Leiter (m/w) Vertrieb die ambitionierten Wachstumsziele gemeinsam mit seinem Team (Planung 2017: 18 MA) mittelfristig zu erreichen sowie die weitere Internationalisierung systematisch vorantreiben. Hierfür arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung zusammen. Die Produkte der aexea GmbH werden vorwiegend mittels Telesales vom Standort Stuttgart aus international vertrieben.

Sie passen zu unserem Mandanten, wenn Sie in der Vergangenheit SaaS-Lösungen oder Enterprise Software international erfolgreich vertrieben und darüber hinaus idealer Weise einen Partner-Vertrieb aufgebaut haben.

Für diese unternehmerische Herausforderung werden vom Kandidaten bzw. Kandidatin folgende fachlichen und persönlichen Eigenschaften erwartet:

Ihre Aufgaben:

- Führende Rolle beim Unternehmenswachstum als Mitglied der Geschäftsleitung
- Disziplinarische und fachliche Verantwortung für das Vertriebsteam (18 MA)
- Umsatzverantwortung für das gesamte Produktspektrum
- Ausbau des Kundenstammes, von der Akquise bis zum Vertragsabschluss
- Systematische Weiterentwicklung der Vertriebsstrukturen und -prozesse
- Kontinuierliche Prozessoptimierung basierend auf KPIs
- Entwickeln, Steuern und Ausbau der internationalen Distributoren
- Unterstützen der Marketing-Maßnahmen (Messen, Vorträge, etc.)

Ihre Qualifikation:

- Studium der Betriebswirtschaftslehre, vorzugsweise mit einem Marketing- oder Wirtschaftsinformatik-Schwerpunkt oder vergleichbare Ausbildung plus Praxis
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Software-Produkten
- Idealer Weise im Vertrieb von SaaS-Lösungen und/oder Enterprise Software
- Erfolgreicher Auf- und Ausbau von internationalen Vertriebsstrukturen
- Sie kennen moderne Vertriebsinstrumente und deren Einsatzmöglichkeiten

Ihr Profil:

- Unternehmerische, durchsetzungsstarke Führungspersönlichkeit
- Hungrig auf nachhaltigen Vertriebsserfolg
- Selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Lernbereitschaft und offen für agile Vorgehensweisen
- Strukturierte Denk- und Handlungsweise basierend auf KPIs
- Verhandlungs- und Präsentationsgeschick gegenüber Kunden
- Deutsch verhandlungssicher
- Englisch verhandlungssicher

Unser Angebot:

- Leiter (m/w) Vertrieb als Mitglied der Geschäftsleitung
- Perspektive Geschäftsführung
- Wir bieten Ihnen unternehmerischen Freiraum zum Umsetzen Ihrer Ideen
- Mitglied eines hoch motivierten Teams zu sein
- Ein attraktives Gehaltsmodell sowie ein Firmenfahrzeug inkl. Privatnutzung
- Eine attraktive Unternehmensbeteiligung

Ihr nächster Schritt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Für erste Informationen steht Ihnen Andreas Hink aus unserem Wiesbadener Büro unter 0611 18 84 962 zur Verfügung. Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken bilden eine Grundlage unserer professionellen Vorgehensweise.

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich online über unser [Jobportal](#).

Unser weiterer Prozess sieht wie folgt aus: Nach Eingang Ihrer Bewerbung erhalten Sie zeitnah per Email eine Eingangsbestätigung. Ein erstes qualifiziertes Feedback über Ihre Bewerbung geben wir Ihnen Mitte Oktober 2016. Die Gespräche mit den Kandidaten der engeren Wahl mit unserem Mandanten sind für November 2016 geplant.

heiden associates gehört laut FOCUS Magazin 2015 und 2016 zu den Top 10 Personalberatern Deutschlands in der Kategorie "Executive Search". Das Karriere-Portal experteer zeichnete heiden associates zum Headhunter of the Year 2016 im Bereich "Recruiting Innovation" für seinen Digitalisierungsansatz im Executive Search aus. Weitere Informationen über heiden associates Berlin/Dortmund/Stuttgart/Wiesbaden finden Sie unter <https://heiden-associates.com/>