

Wir sind ein junges, dynamisches und erfolgreiches Unternehmen im Großraum Koblenz. Wir haben einen hervorragenden Namen in der Entwicklung, Konzeption und Beschaffung von kosmetischen Accessoires und gelten seit mehr als 30 Jahren als innovativer und qualitätsbewusster Partner des Handels – für Drogerien, Parfümerien und Warenhäuser.

Ab sofort suchen wir in Vollzeit:

Key-Account-Manager (gn)

Ihre Aufgaben:

- Sortimentssteuerung und -entwicklung
- Betreuung der Einführung von Neuprodukten
- Neukundenakquise
- Mengensteuerung und -planung
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsaktionen und Kundenpräsentationen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Vertrieb und idealerweise über Branchenkenntnisse
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Kenntnisse in der Angebotserstellung
- Bereitschaft zu gelegentlichen Geschäftsreisen innerhalb Europas

Wir bieten Ihnen eine unbefristete Festanstellung bei flexibilisierten Arbeitszeiten in einem mittelständischen Unternehmen in angenehmer Arbeitsatmosphäre.

Haben Sie Interesse Ihre berufliche Zukunft zusammen mit uns zu gestalten? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittsdatums an

Claus Peter Michels, gerne per E-Mail: cp.michels@soapland.de

Für Fragen zur Stellenausschreibung rufen Sie mich an: 02632 2520 29