

Senior Sales Manager (m/w/d)

unbefristet in Vollzeit, 100% remote Work möglich

Die **plentysystems AG** ist ein führendes Softwareunternehmen im Bereich innovativer E-Commerce-Lösungen, das die ERP-Software **plentymarkets** entwickelt hat. Dank umfangreicher Funktionen und Schnittstellen entlang der gesamten E-Commerce-Wertschöpfungskette lässt sich mit der online-basierten Komplettlösung der gesamte Off- und Online-Handel voll automatisiert umsetzen. Die Software ist bei über 4.500 Kunden im Einsatz. Derzeit sind über 200 Mitarbeiter bei der plentysystems AG tätig.

Werde auch du Teil der **plentyCrew** und schreibe mit uns E-Commerce-Geschichte! Bewirb dich als **Senior Sales Manager (m/w/d)** unbefristet in Vollzeit.

Deine Aufgaben

- ✓ Verkaufsgespräch bei eingehenden Kundenanfragen im relevanten Segment
- ✓ Kaltakquise in definierter Enterprise Händler Zielgruppe
- ✓ Erstellung einer detaillierten Bedarfsanalyse des Kunden
- ✓ Angebotserstellung auf Basis der vorliegenden Kundeninformationen und -anforderungen
- ✓ Vertragsverhandlungen und -abschlüsse
- ✓ Beratung bzgl. etwaiger Zusatzprojekte
- ✓ Repräsentative Aufgaben bei Messen und Fachkongressen

Unsere Anforderungen

- ✓ Einschlägige Berufserfahrung (mind. 24 Monate) im Enterprise Vertrieb, vornehmlich im Softwareumfeld
- ✓ Grundsätzliches Verständnis für Prozessabläufe im E-Commerce, idealerweise Kenntnis der existierenden marktüblichen Softwarelösungen
- ✓ Proaktive, strukturierte Arbeitsweise sowie sehr gute organisatorische Fähigkeiten
- ✓ ausgeprägte Abschlussorientierung
- ✓ Teamfähigkeit
- ✓ Reisebereitschaft sowie ein Führerschein der Klasse B
- ✓ Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

Wir bieten dir ein klasse Team, herausfordernde Tätigkeiten und flache Hierarchien! Unser Motto "We remote together" - ermöglicht dir von dort zu arbeiten, wo du möchtest: ob Zuhause, an deinem Lieblingsort oder auch in unserem Headquarter. Zudem erhält jedes plentyCrew-Mitglied ein MacBook, auch zur privaten Nutzung. Bike-Leasing, Bürohunde, Teamevents und viele weitere Benefits erwarten dich und sorgen dafür, dass du dich bei uns wohlfühlst! Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

→ Einsatzort: **flexibel**

→ Starttermin: **ab sofort**

Sende uns deine aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltswunsch und frühestmöglicher Einstiegstermin) als PDF an: **jobs@plentymarkets.com**

Ansprechpartner: Stefan Schmidt