

Zur Unterstützung unseres Vertriebs am Standort Fridolfing suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager Private Label Business (m/w/d)



Ihre Aufgaben:

- Intensive Besuche von Kunden und Interessenten mit dem Ziel des Ausbaus und der optimalen Betreuung des Kundenstammes im In- und Ausland
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen inkl. entsprechender Berichterstattung
- Regelmäßige Akquise von Neukunden
- Preis- und Konditionengestaltung im Rahmen der festgelegten Kompetenzen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder abgeschlossene technische/handwerkliche Ausbildung mit entsprechender kaufmännischer Weiterbildung
- Bereitschaft zu intensiver, kontinuierlicher Reisetätigkeit
- Führerschein der Klasse B
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, sowie vernetztes Denken
- IT-Anwenderkenntnisse (z.B. MS-Office, CRM)
- Flexibilität, Selbstständigkeit, Belastbarkeit, Teamfähigkeit und Einfühlungsvermögen

Erfolg und Kompetenz im Dichten & Kleben

OTTO ist als mittelständisches Unternehmen einer der führenden europäischen Hersteller und Vertrieber von Dicht- und Klebstoffen für professionelle Anwender. Unsere rund 480 Mitarbeiter schätzen OTTO als einen sozial engagierten und zuverlässigen Arbeitgeber.

Wir bieten:

Flexible Arbeitszeiten und eine faire Vergütung mit vielen Förderungen wie betriebliche Altersvorsorge oder vermögenswirksame Leistungen.

Zusätzlich bieten wir unter anderem ein umfangreiches Gesundheitsprogramm, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten oder Urlaub auf der OTTO-Hütte im Zillertal an.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an Fr. Dr. Monika Strecha oder über unser Bewerbungsportal unter jobs.otto-chemie.de.

Hermann Otto GmbH

Krankenhausstr. 14 · 83413 Fridolfing · Tel.: +49-8684-908-0
E-Mail: jobs@otto-chemie.de · Website: www.otto-chemie.de

