

Verstärkung gesucht

im Außendienst

für die Vertriebsregion NWD Nord am Standort Braunschweig

Die NWD Gruppe mit über 750 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen ist eines der führenden Handels- und Dienstleistungsunternehmen der Dentalbranche. An derzeit über 25 Standorten in Deutschland, Österreich und der Tschechischen Republik werden Zahnarztpraxen und zahntechnische Laboratorien mit einem Vollsortiment und umfassendem Know-how betreut.

Um unser bestehendes Team in der **Vertriebsregion NWD Nord** am Standort unserer Niederlassung in **Braunschweig** perfekt zu ergänzen, suchen wir Sie zum nächstmöglichen Eintrittszeitpunkt **vertriebsorientierte**, engagierte/n und verantwortungsvolle/n

Dental-Medizinproduktberater/-in

Die Arbeit mit modernsten Organisations- und Kommunikationsmitteln sowie ein kooperativer aber auch eigenverantwortlicher Arbeitsstil im Rahmen Ihrer Tätigkeit sind für uns und für Sie selbstverständlich. Da Ihr Denken und Handeln von einer ausgeprägten Kunden- und Dienstleistungsorientierung bestimmt ist, unterstützen Sie uns und unsere Kundschaft optimal.

Sie passen zu uns, wenn Sie gute verkäuferische und administrative Fähigkeiten mitbringen, eigenständig und äußerst zuverlässig arbeiten und gut organisiert sind.

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- Planung und Umsetzung von regionalen Verkaufsveranstaltungen
- Beobachtung des (regionalen) Marktes und der Mitbewerber im Vertriebsumfeld
- Beratung und Betreuung von Zahnarztpraxen und zahntechnischen Laboren im Vertriebsgebiet NWD Nord im Großraum Braunschweig
- Verkauf von dentalmedizinischen Produkten im Bereich Material, Instrumente, Zähne und Einrichtungen bzw. dentalmedizinische Investitionsgüter
- Akquisition/Werbung von Neukunden aus dem Bereich Zahnarztpraxen und zahntechnischen Laboren
- Vertriebsorientierte Aktivitäten im Zusammenhang mit Kundenbindung, Kundengewinnung sowie bei der Betreuung der Kunden mit einer optimalen Dienstleistungs-/Servicequalität
- Repräsentation der NWD Gruppe auf Fach-/Hausmessen

Unsere Anforderungen:

Neben hervorragenden dentalmedizinischen Fach- und Produktkenntnissen bringen Sie vor allem eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung mit, um unsere Kunden und Kundinnen in der Zahnarztpraxis und dem zahntechnischen Labor optimal zu betreuen.

Als Basis verfügen Sie über langjährige dentalspezifische Berufserfahrung aus vergleichbarer und vertriebsorientierter Position im kaufmännischen Vertriebsaußendienst oder Vertriebsinnendienst. Umfangreiche und operative IT- und Kommunikationskenntnisse setzen wir grundsätzlich voraus.

Haben Sie Interesse, mit uns die dentale Zukunft zu gestalten?

Wenn Sie eine attraktive und herausfordernde Aufgabe mit Handlungsspielraum und Entwicklungspotenzial suchen und mit langfristiger Perspektive in einer expandierenden Unternehmensgruppe arbeiten möchten, senden Sie uns bitte umgehend Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Zu unseren Leistungen zählen neben einer attraktiven Gehalts- und Provisionsstruktur u. a. ein Firmenwagen, welchen Sie auch privat nutzen können, ein praxisnahes betriebliches Gesundheitsmanagement sowie umfangreiche interne und externe, fachbezogene und fachübergreifende Weiterbildungsmöglichkeiten.

2015.3081_Stand: 10.06.2015

dentale
zukunft



NWD

GRUPPE

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an:

NWD Gruppe, Nordwest Dental GmbH & Co. KG
Schuckertstraße 21, 48153 Münster
Tel.: 0171 / 7861019 • E-Mail: Bianka.Tandler@nwd.de

Weitere Unternehmen der NWD Gruppe:



www.nwd.de