



Versicherungsfachfrau / Versicherungsfachmann (m/w/d) für den Vertrieb

und

Geschäftsstellenleitung sowie KV- & LV- Spezialisten (m/w/d)

Region: Köln / Bonn / Aachen / Düsseldorf / Krefeld und Umgebung

Über die HanseMerkur

Die HanseMerkur Versicherungsgruppe ist ein finanziell solider mittelständischer Personenversicherer. Als „Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit“ sind wir nur unseren Kunden und Mitarbeitern verpflichtet – nicht Aktionären oder Investoren.

Das Motto "Hand in Hand ist... HanseMerkur" spiegelt unser Selbstverständnis wider. Es geht dabei sowohl um die partnerschaftliche Zusammenarbeit, zwischen Vertrieb und Innendienst, als auch um das ehrliche Bemühen den Kunden gegenüber. Wir bieten Ihnen prämierte Produkte, ein interessantes Karrieremodell und eine Unternehmenskultur, bei der der Mensch im Fokus steht.

Sie müssen Ihren Arbeitsalltag alleine bewältigen ohne jegliche Unterstützung? Sie würden viel lieber in einem Team arbeiten und gemeinsam erfolgreich sein? Sind Sie auf der Suche nach einer besonderen Aufgabe? Dann lesen Sie sich mein Angebot durch und erfahren Sie mehr über Ihre Möglichkeiten bei der HanseMerkur.

Markus Müller als Gebietsdirektor der HanseMerkur suche ich nach selbstständigen Vertriebspartnern (m/w/d), die in bereits erfolgreichen Versicherungsagenturen in der Region mitwirken wollen. Wenn Sie in Ihrem Beruf Visionen und Ziele haben, fleißig und ehrgeizig sind, dann sollten wir uns unbedingt zu einem netten Gespräch treffen. Ein erfahrener Kollege vor Ort arbeitet Sie ganz individuell ein, damit Sie bestmöglich mit Ihrer neuen Aufgabe starten können.

Mein Motto: Mit Fleiß und Ehrgeiz die Ziele in Erfolge verwirklichen.

Für einen erfolgreichen Start erhalten Sie:

- Einen Bestand von ca. 1.000 Kunden
- Ein Fixum, welches nicht verrechenbar ist
- Ausgezeichnete Provisionen sowie tolle Versicherungsprodukte
- Aktiver Verkauf unserer im Wettbewerbsvergleich hervorragend positionierten Versicherungsprodukte mit den neusten Technologien
- Zielgerichtete und effektive Kundenbetreuung sowie Ausschöpfung von Bestands- und Neukundenpotenzialen
- Repräsentation der HanseMercur als Beratungs- und Servicekompetenz vor Ort und Führung einer Agentur:
- Sie sind unser Aushängeschild!

Zudem bieten wir Ihnen ein erfolgreiches Vertriebskonzept mit unserem Partner der gesetzlichen Krankenversicherung DAK-Gesundheit. Sie können dabei zusätzliche Beratungstage in einer DAK-Geschäftsstelle durchführen, um Ihren Kundenbestand aufzubauen.

Vorteile für Sie:

- Zusammenarbeit mit dem Vertrieb der DAK Gesundheit
- Zusätzlicher Zugangsweg für Ihre Kundenakquise
- Großes Cross-Selling Potenzial

Haben Sie Ihre Ausbildung zum Versicherungsfachfrau / zur Versicherungsfachmann abgeschlossen oder sind bereits als selbstständiger Vertriebspartner tätig?

Sie sind

- Sie sind branchenkundig und hoch motiviert
- Idealerweise führen Sie heute bereits ein eigenes Team mit 3-4 Verkäufern oder würden gerne in einem solchem Team mitarbeiten
- Sie möchten im Rahmen eines leistungsorientierten Karrieremodells in der Ausschließlichkeitsorganisation arbeiten, als eigenverantwortlicher Unternehmer mit Sicherheit
- Zu Ihren Kompetenzen gehören unter anderem Fleiß, Kommunikationsfähigkeit, Kontaktfreudigkeit und Begeisterungsfähigkeit

Dann rufen Sie mich an, schreiben Sie mir eine WhatsApp

Bei uns können Sie Ihre Karriere langfristig und nachhaltig aufbauen. Dafür vereinbaren wir gemeinsam Ziele, die Sie auch tatsächlich erreichen können.

Wollen Sie ein Teil unserer Erfolgsstory sein?

Bewerben Sie sich über unser Formular!

Gebietsdirektor

Markus Müller
Hoheneckenweg 6, 50739 Köln
Handy oder Whatsapp: 0173 96 93 234
E-Mail: Markus.Mueller@hansemerkur.de

