

FÜR UNSEREN STANDORT KAUFBEUREN SUCHEWIR AB SOFORT EINEN

Inside Sales Manager (m/w/d) im Vertriebsinnendienst im Bereich Automotive

Sie suchen eine neue Herausforderung in einem spannenden Umfeld? Sie haben Spaß am zielorientierten Arbeiten? Dann erfahren Sie mehr über unser Angebot.



Intertek

Als ein führender Anbieter von Qualitäts- & Sicherheitslösungen unterstützt Intertek eine Vielzahl an Branchen weltweit. Unser Netzwerk aus über 1.000 Laboren und Büros mit mehr als 44.000 Mitarbeitern in über 100 Ländern liefert Lösungen zur Einhaltung steigender Kundenerwartungen in den Bereichen Qualität, Gesundheit, Umwelt, Sicherheit sowie soziale Unternehmensverantwortung.

Ihre Aufgaben

- Weiterer Ausbau der sehr guten Marktposition von Intertek.
- Unterstützung des Director Sales (DACH) bei Vertriebs- und Marketingmaßnahmen sowie bei der Strukturierung kaufmännischer Themen.
- Unterstützung des Director Sales (DACH) beim Ausbau der Vertriebsziele sowie Erreichen der Budgetvorgaben.
- Erstellen von Angeboten gemäß Vorgabe und deren Nachverfolgung.
- Abfrage der Technischen Details bei unseren Kunden für das Erstellen der Angebote.
- Ansprechpartner für Kunden und Kundenanfragen.
- Allgemeine Sekretariatsaufgaben im Vertrieb in der Niederlassung Kaufbeuren.
- Datenpflege im CRM-System iConnect.

- Unterstützung bei der Erstellung von vertriebsrelevanten Berichten und Recherchen.
- Kompletter Vertriebsprozess, von initialer Ansprache und Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss wie auch das nachverfolgen offener Rechnungen bis zum Geldeingang.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium und erste Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise im Automobil oder Retail Umfeld.
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnis der relevanten MS Office Anwendungen
- Eine sichere Kommunikation (z.B. Outbound Telefonie) und sehr gute Präsentationsfähigkeiten (z.B. interne Meetings).
- Ihre „Hands-on Mentalität“ zeichnet Sie aus. Sie fühlen sich in einer detaillierten Reporting-Struktur wohl und es ist keine Herausforderung für Sie an Ihren Leistungen gemessen zu werden. Der Wille zusammen mit dem Director Sales (DACH) und seinem Team etwas zu bewegen sowie Ihre Fähigkeit in einem internationalen und dynamischen Umfeld als Team zu agieren, runden Ihr Profil ab.

Ihre Vorteile

- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien.
- Sie arbeiten in einem dynamischen Team in einem internationalen Unternehmen.
- Gelebte Nachhaltigkeit sichert einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz.

Interessiert und motiviert?

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung an Ihre zuständige Ansprechpartnerin Jana Munkel!

Jetzt bewerben

WEITERE INFORMATIONEN

+49 711 27311 405

future@intertek.com

intertek.de