

Unsere Kunden sind erfolgreich expandierende Unternehmen unterschiedlicher Größen. Die strukturierte Suche und Auswahl und nachhaltige Gewinnung von Fach- und Führungskräften ist unser Metier.

Für einen international expandierenden Hersteller landwirtschaftlicher Betriebsmittel besetzen wir in den Regionen **Niedersachsen, Schleswig-Holstein oder Westfalen** die Position:

Gebietsverkaufsleiter/in

Aufgaben:

- Gewinnung und Betreuung von Kunden aus dem landwirtschaftlichen Umfeld (Landwirte, Tierärzte und Händler)
- Beratung der Landwirte sowie Entwicklung kundenspezifischer Lösungen in enger Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Umsetzung und Controlling der Vertriebsziele
- Repräsentation des Unternehmens in der Region
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder landwirtschaftliche Ausbildung oder Ähnliches
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Außendienst sowie nachweisbare Erfolge
- Begeisterung für landwirtschaftliche Produkte
- Kommunikative Persönlichkeit mit Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Erfolgsorientierte Arbeitsweise, überdurchschnittliche Motivation und Engagement
- Reisebereitschaft in der Region und einen Führerschein

Unser Auftraggeber bietet Ihnen herausfordernde Aufgaben mit hohem Gestaltungsspielraum und ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten. Sie erhalten einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, sämtliche Arbeitsmittel für eine Tätigkeit im Home Office sowie viele weitere Benefits wie z.B. eine betriebliche Altersvorsorge.

Haben wir Sie neugierig gemacht?

[Hier bewerben](#)

Frau Kienzle beantwortet gerne Ihre Fragen unter 089 411 123 453 und sichert Ihnen absolute Vertraulichkeit zu.