



**Wüstenrot: Ein modernes und zukunftsorientiertes Unternehmen, das für exzellenten Service und hervorragende Produkte am Markt steht. Wir sind die zweitgrößte Bausparkasse und bieten attraktive Rahmenbedingungen für erfolgsorientierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Vertrieb. So entstehen auch für Sie neue Chancen, Ihre berufliche Zukunft zu gestalten.**

## **Bauspar- und Baufinanzierungsspezialist (m/w) für den Bankenvertrieb der Commerzbank**

**Region Freiburg / Lörrach**

Sie möchten selbstständig Ihren beruflichen Erfolg in die Hand nehmen? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Wüstenrot bietet Ihnen ein solides Fundament für Ihre berufliche Zukunft.

Sie übernehmen als Wüstenrot-Handelsvertreter gemäß den §§ 84,92 HGB in selbständiger Verantwortung die Funktion eines Bauspar- und Baufinanzierungsspezialisten, der innerhalb einer Vertriebsdirektion der Wüstenrot-Organisation tätig ist.

### **Ihre Aufgaben im Einzelnen:**

- Sie sind eigenverantwortlicher Akquisiteur (als Handelsvertreter §84 HGB) im Produktfeld und führen Kundengespräche in den Räumlichkeiten der Bank oder zu Hause beim Kunden.
- Sie sind Spezialist sowie Ansprechpartner für die Bankmitarbeiter der Ihnen zugeordneten Bankfilialen zum Thema Bausparen und auch Baufinanzierung.
- Sie unterstützen die Bankfilialen vor Ort zur Förderung der Zusammenarbeit sowie Betreuung des Bausparbestandes und Ausbau des Kundenbestandes durch Neukundengewinnung.
- Sie coachen und begleiten beim »Training on the Job« vor Ort in den Verkaufsgesprächen.
- Sie unterstützen die Bankmitarbeiter (Generalisten) bei Kampagnen der Bank.
- Sie verkaufen Cross-Selling-Produkte oder leiten beim Erkennen von Cross-Selling-Signalen an die Berater der Bank über.

### **Das wünschen wir uns von Ihnen:**

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung - idealerweise als Bankkauffrau/-mann bzw. eine kaufmännische Ausbildung.
- Sie haben mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Bausparprodukten.
- Sie haben Grundwissen in den Bereichen Bausparen und Baufinanzierung. Idealerweise haben Sie Erfahrung in der Planung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen im zugeordneten Kunden- und Vertragsbestand.
- Unsere Kunden profitieren von Ihrer professionellen und lösungsorientierten Beratung.
- Sie verfügen über eine flexible, selbstständige Arbeitsweise, setzen bei Ihren Aufgaben Prioritäten und sind organisationsstark.

Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Internetseite unter [www.karriere.wuestenrot.de](http://www.karriere.wuestenrot.de).

**Ansprechpartner: Herr Frank Bühner, Vertriebsdirektor**  
**Telefonnummer: 0151 – 54750269**



**wüstenrot**

**Wünsche werden Wirklichkeit.**