

Mein Erfolgs-Rezept:

**„Entspannt im Kopf,
entspannt im Job.“**

Marina R., BARMER Berlin

ID: 96-2019-B



38,5 Stunden



Augsburg

Mitarbeiter im Key Account Management (m/w/d)

Gesundheit weiter gedacht

Die BARMER zählt zu den größten Krankenkassen Deutschlands. Rund 17.000 Beschäftigte setzen sich täglich mit viel Herzblut für unsere Versicherten ein und versetzen dabei nicht selten Berge. Ihr Antrieb: der Wille, Verantwortung zu übernehmen, und die Überzeugung, dass jeder Einzelne etwas bewegen kann. Sie denken genauso? Dann arbeiten Sie mit uns gemeinsam daran, Deutschlands beste Krankenkasse zu werden.

Wie Sie mit Ihrer Arbeit etwas Gutes tun:

- Sie**
- betreuen strategisch bedeutende Firmenkunden in Ihrer Region und geben hierbei der BARMER ein persönliches Gesicht
 - erarbeiten gemeinsam mit den Partnerunternehmen Maßnahmen (z. B. Workshops für Auszubildende und Gesundheitstage) und setzen diese um
 - nutzen Ihr Network aktiv, um neue strategisch bedeutende Kooperationen mit Unternehmen zu identifizieren
 - begeistern neue Unternehmen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit und bauen dabei den Marktanteil der BARMER aus
 - leiten nachhaltige Verbesserungsvorschläge für die Zusammenarbeit mit unseren Kunden ab
 - stehen im engen Kontakt mit dem Top Management der BARMER, um die BARMER gemeinsam voranzubringen

Das zeichnet Sie aus:

- Sie**
- verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Studium
 - bringen Vertriebsfolge mit und sind Vertriebler*in mit Herz und Seele
 - sind ein wahres Kommunikationstalent und können andere für ein Thema begeistern
 - Verhandlungsführung zählt zu Ihren Stärken
 - schätzen den persönlichen Kontakt zu den Partnern und sind bereit in Ihrer Region zu reisen
 - erkennen die Bedürfnisse der Unternehmen und zeigen dabei vollen Einsatz
 - lieben den Wettbewerb und lassen sich gerne an Ihren Vertriebsfolgen messen

Unser Plus

Sie wollen das Beste aus sich herausholen? Wir unterstützen Sie dabei! Jeder Mensch, der bei uns arbeitet und sich für andere starkmacht, erhält die Gelegenheit individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten wahrzunehmen. Daneben sorgen wir mit flexiblen Arbeitszeiten und 30+ Tagen Urlaub für die Balance zwischen Beruf und Privatleben. Wir bieten Ihnen zusätzlich eine attraktive Altersversorgung und ein umfangreiches soziales Leistungspaket sowie Hilfen zur Krankheitsprävention an.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Jetzt bewerben

Ihr persönlicher Kontakt:

Andre Böhm

0800 333004 206100*

*Anrufe aus dem deutschen Fest- und Mobilfunknetz sind für Sie kostenfrei!

Besuchen Sie uns auch unter [barmer.de/karriere](https://www.barmer.de/karriere)