



Wir suchen Sie!

Sie suchen eine neue Herausforderung und haben Spaß am Verkauf von technisch anspruchsvollen Produkten? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Retsch Technology ist ein weltweit operierendes Unternehmen auf dem Gebiet der Partikelanalytik mittels digitaler Bildverarbeitung und Laserlichtstreuung. Das Unternehmen ist Teil der familiengeführten Verder-Gruppe, einem deutsch-niederländischen Technologiekonzern mit ca. 1700 Beschäftigten.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und motivierten

## Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst für Laborgeräte in der Region Ostdeutschland

Für unser Unternehmen mit Sitz in der Nähe von Düsseldorf sind Sie von Ihrem **Homeoffice** aus tätig.

### Ihre Aufgaben

- Als Außendienstmitarbeiter für den Vertrieb von analytischen Messgeräten ist für Sie die Applikationsberatung und Gerätedemonstration bei potenziellen Kunden vor Ort genauso selbstverständlich, wie der eigenständige Verkaufsabschluss und die After-Sales-Betreuung
- Außerdem sind Sie für die Entwicklung und den systematischen Ausbau des Kundenstammes durch Ansprache potentieller Neukunden zuständig
- Sie nehmen an verkaufsunterstützenden Maßnahmen wie Schulungen, Seminaren oder auch Messen teil
- Sie betreuen eigenverantwortlich unsere bestehenden Kunden in Ostdeutschland aus den verschiedensten Branchen (z.B. Industrie, Forschungseinrichtungen, Universitäten)

### Sie bringen mit

- Idealerweise haben Sie ein natur- oder ingenieurwissenschaftliches Studium erfolgreich absolviert oder haben Erfahrung in der Arbeit mit analytischen Geräten
- Sie verfügen bereits über Erfahrung oder haben starkes Interesse an einer Tätigkeit im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Sie nehmen die Herausforderung an, Menschen zu überzeugen
- Teamfähigkeit, Einsatzbereitschaft sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Gute Englisch- und PC-Kenntnisse

### Was wir Ihnen bieten

- Eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit sowie ein dynamisches, offenes Arbeitsklima
- Nach einer spezifischen Produkt- und Vertriebsschulung übernehmen Sie schrittweise Aufgaben und Projekte
- Die Möglichkeit zu eigenverantwortlichem Arbeiten in einem teamorientierten Umfeld
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Eine leistungsgerechte, erfolgsorientierte Bezahlung / Betriebliche Altersvorsorge
- 24h Unfallversicherung und betriebliche Krankenzusatzversicherung für alle Mitarbeiter
- Betreuungszuschuss für Eltern
- Die Rahmenbedingungen eines innovativen, dauerhaft erfolgreichen Unternehmens

### Interessiert?

Die [Onlinebewerbung](#) ist der schnellste Weg zu Ihrem Erfolg.

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!