



“ Sie suchen eine entwicklungsfähige Perspektive?  
Werden Sie Teil eines begeisterten Teams! ”

## Key Account Manager w/m im Bereich Automation

### Über ProCom

ProCom ist der Spezialist für Planung und Optimierung von Energieerzeugung und Energiehandel. ProCom leistet mit seinen IT-Lösungen einen wesentlichen Beitrag, dass Energieerzeugung und Energiehandel ökonomisch und ökologisch sinnvoll gestaltet werden. ProCom-Lösungen schaffen Klarheit.

### Ihre Aufgaben

- Sie sind ein engagierter und durchsetzungsstarker Key-Account-Manager.
- Sie verfügen über nachweisbare Erfahrungen im Verkauf von Beratungsleistungen und IT-basierten Lösungen in der europäischen Energiewirtschaft, kümmern sich um die Gewinnung von Neukunden und betreuen ausgewählte Bestandskunden.
- Sie verfügen über unternehmerisches Gespür, mit dem Sie Marktpotenziale in der Zielkundschaft identifizieren und ausschöpfen.
- Sie werden durch unsere Berater und das Produktmanagement unterstützt, um unsere ambitionierten Vertriebsziele zu erreichen.
- Sie sichern unsere Wachstumsziele dadurch, dass Sie regionale und marktspezifische Vertriebspartner und -agenten aufbauen und betreuen.
- Sie berichten direkt an den Leiter Vertrieb.

### Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder Ingenieurwissenschaften.
- Sie zeichnen professionelles Auftreten, Präsentations- und Moderationsstärke aus.
- Sie kommunizieren in Deutsch und Englisch auf unterschiedlichen Gesprächsebenen überzeugend.
- Sie besitzen die Fähigkeit, potenzielle Kunden zu gewinnen und langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen.
- Sie zeichnet eine lösungs- und kundenorientierte Arbeitsweise aus.
- Sie besitzen Eigeninitiative und sehr gute analytische Fähigkeiten.
- Sie pflegen eine offene und zielorientierte Kommunikation im Team und haben bereits Projekt-/Accountteams geführt.
- Sie besitzen Erfahrungen in der Energiewirtschaft.
- Sie arbeiten in enger Anbindung an unseren Standort Aachen.

### Lust auf ProCom?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums, vorzugsweise per E-Mail, an Kerstin Breuer ([bu@procom.de](mailto:bu@procom.de); Tel. +49 (241) 51804-119).