

Zur Unterstützung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Verkaufsleiter Bau Deutschland Marktsegment „Glas – Fenster – Fassade“ (m/w/d)

Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- Sie haben die Umsatzverantwortung für Ihr Vertriebsgebiet und erarbeiten Potentiale und Entwicklungsmöglichkeiten
- Sie kennen den Markt hinsichtlich Potential und Entwicklungsmöglichkeiten
- Sie setzen die Planung um und steigern die operativen Wachstumszahlen
- Sie führen Projekt- und Verkaufsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Sie unterstützen Ihre Mitarbeiter bei der Akquise von Neukunden und dem Ausbau der Geschäftsbeziehung
- Sie führen Ihr Team mit Spaß zum gemeinsamen Erfolg
- Sie entwickeln Ihre Mannschaft durch gezieltes Coaching und Motivation weiter und bilden dadurch ein schlagkräftiges Team
- Sie führen Bewerbungsgespräche und verantworten Personalentscheidungen
- Sie bringen Ihre Erfahrung und Ihre Ideen aktiv in übergreifende Teams ein und arbeiten eng mit den anderen Verkaufsleitern Bau Deutschland, sowie dem Vertriebsinnendienst zusammen

Das bringen Sie mit:

- Sie haben ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technischen erklärungsbedürftigen Produkten im Fenster oder Glas und Fassade, idealerweise im Bereich Dicht- und Klebstoffe gesammelt
- Sie besitzen Führungsverantwortung
- Sie haben ein sicheres Auftreten, sind kommunikationsstark und verstehen es, Leute zu begeistern
- Sie denken unternehmerisch und haben eine Affinität zu technischen Produkten und Anwendungen aus dem Bereich Dichten und Kleben
- Sie haben Bereitschaft zu mehrtätigen, regelmäßigen Reisen

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an Fr. Dr. Monika Strecha oder über unser Bewerbungsportal unter jobs.otto-chemie.de.



Dichtstoffe • Klebstoffe