

Dental-Medizinprodukteberater/-in im Außendienst (Vertriebsgebiet Koblenz/Bonn/Trier)

MPS Dental GmbH, Köln

Um unser bestehendes Team bei der **MPS Dental GmbH** mit Sitz in **Köln** perfekt zu ergänzen, suchen wir Sie zum nächstmöglichen Eintrittszeitpunkt für den **vertriebsorientierten Außendienst** als **Dental-Medizinprodukteberater/-in im Großraum Koblenz, Bonn und Trier**.

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- Beratung und Betreuung von Zahnarztpraxen und zahntechnischen Laboren
- Verkauf von dentalmedizinischen Produkten im Bereich Material, Instrumente, Zähne und Einrichtungen bzw. dentalmedizinische Investitionsgüter inkl. Montage-/Projektüberwachung
- Akquisition/Werbung von Neukunden aus dem Bereich Zahnarztpraxen und zahntechnischen Laboren
- Vertriebsorientierte Aktivitäten im Zusammenhang mit Kundenbindung, Kundengewinnung sowie bei der Betreuung der Kunden mit einer optimalen Dienstleistungs-/Servicequalität
- Repräsentation der NWD Gruppe auf Fach-/Hausmessen

Unsere Anforderungen:

Idealerweise bringen Sie neben hervorragenden dentalmedizinischen Fach- und Produktkenntnissen vor allem eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierungen mit, um unsere Kundinnen und Kunden in der Zahnarztpraxis und dem zahntechnischen Labor optimal zu betreuen.

Als Basis verfügen Sie idealerweise bereits über langjährige dentalspezifische Berufserfahrung aus vergleichbarer vertriebsorientierter Position im kaufmännischen Vertriebsaußendienst oder Vertriebsinnendienst.

Die Arbeit mit modernen Organisations- und Kommunikationskenntnissen sowie ein kooperativer aber auch eigenverantwortlicher Arbeitsstil sind für Sie selbstverständlich. Entsprechende IT- und Kommunikationskenntnisse setzen wir in diesem Zusammenhang voraus.

Wenn Sie eine attraktive und herausfordernde Aufgabe mit persönlichem Handlungsspielraum und individuellen Entwicklungspotenzial suchen und mit langfristiger Perspektive in einer arbeiten möchten, senden Sie uns bitte umgehend Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittszeitpunktes.

Zu unseren Leistungen, neben einer attraktiven Provisionsstruktur, zählen u. a. ein Firmenwagen welchen Sie auch privat nutzen können, sowie umfangreiche interne und

externe, fachbezogene und fachübergreifende Weiterbildungsmöglichkeiten. Näheres hierzu erläutern wir Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch.

Wir freuen uns darauf, Sie als kommunikative/-n, teamorientierte/-n Bewerber oder Bewerberin kennenzulernen!

Für Fragen vorab steht Ihnen Michael Beckers (Geschäftsleitung MPS Dental GmbH) gern telefonisch unter +49(0)2234 9589 - 126 oder unter michael.beckers@nwd.de zur Verfügung.

Ihre Bewerbung für Ihre persönliche dentale Zukunft senden Sie bitte an:

MPS Dental GmbH
Michael Beckers
Horbeller Straße 9
50858 Köln

michael.beckers@nwd.de